



Einfach erfolgreiche Personalsuche.

Für unseren Kunden, einen international agierenden und namhaften Personalvermittler, suchen wir eine/n

(Senior) Kunden- & Personalberater:in (m/w/d) – AKÜ & Personalvermittlung

Konzern Benefits – Flextime plus 50% Homeoffice – eigenes Recruiting Team - Standort Linz

Dein Talent liegt im Aus- und Aufbau von Beziehungen, du bist ein echtes Verkaufstalent und möchtest in einem modernen Konzernumfeld arbeiten? Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice (50%) sind dir wichtig und du schätzt ein modernes Büro, cooles Team und auch die Wahlfreiheit, mal „work anywhere“ zu nutzen? Du willst dein Know-how und deine Energie zu 100% auf deine Kund:innen konzentrieren, weil ein professionelles Recruiting- und Active Sourcing-Team für dich die geeigneten Bewerber und Bewerberinnen findet. Dann bist du bei unserem Kunden, einem österreichweit agierenden Personaldienstleister, genau richtig!

DEINE AUFGABEN:

- Betreuung und Ausbau von Bestandskunden, dabei pflegst du langfristige Beziehungen und entwickelst individuelle Lösungen.
- Aktive Neukundenakquisition im Raum Oberösterreich – mit deinem Engagement baust du den Unternehmensbereich in Oberösterreich weiter aus
- Erstellung individueller Angebote, die auf die Bedürfnisse deiner Kunden abgestimmt sind und sie von deinen Lösungen überzeugen.
- Aufbau und Pflege eines starken Netzwerks, das dir hilft, neue Geschäftsmöglichkeiten zu entdecken und zu entwickeln.
- Enge Zusammenarbeit mit einem professionellen Recruiting-Team, das dich bei der Suche nach geeigneten Fachkräften professionell und mit langjähriger Search & Selection Erfahrung unterstützt.
- Begleitung & Betreuung der überlassenen Fachkräfte – du sorgst für ein gutes Arbeitsumfeld und stabile, langfristige Kooperationen.

WAS WIR DIR BIETEN:

- Flexible Arbeitszeiten dank Vertrauensarbeitszeit sowie die Möglichkeit, 50% im Homeoffice zu arbeiten.
- Firmenwagen und ausreichend Parkplätze für deinen täglichen Komfort.
- Ein modernes, bestens ausgestattetes Büro in Linz, das dir die besten Arbeitsbedingungen und neuesten Technologien bietet.
- Ein attraktives Aus- und Weiterbildungsbudget, das dich persönlich und beruflich wachsen lässt.
- Zusätzliche Benefits wie Essenszuschüsse und Gesundheitsprogramme, die deine Lebensqualität fördern.
- Die Vorteile eines großen Unternehmens mit stabilen Prozessen und Strukturen, die dir den Rücken stärken.
- Zugang zu Kultur- und Sportveranstaltungen, die dir die Möglichkeit geben, dich zu vernetzen und neue Energien zu tanken.
- Das Gehalt für diese Sales-Position wird individuell nach deiner Qualifikation und Vorerfahrung mit dir vereinbart. Aus rechtlichen Gründen geben wir an dieser Stelle im Inserat das kollektivvertragliche Mindestgehalt für diese Vollzeitposition an, welches bei € 3.277,98 brutto pro Monat liegt. Dein Vergütungspaket orientiert sich jedoch an marktgerechten Gehältern und liegt daher natürlich deutlich über dem angegebenen KV-Mindestgehalt.

WEITERE BENEFITS

- Professionelles Recruiting & Sourcing Team
- Respektvolle & wertschätzende Unternehmenskultur
- Flexible Arbeitszeitmodelle (mit bis zu 50% Homeoffice).
- Firmenwagen (E-Auto) & Mitarbeiterparkplätze
- Hochmodernes Office in Linz
- Aus- und Weiterbildungsbudget
- Essenszuschuss
- Gesundheitsförderungsprogramme
- Kultur- und Sportveranstaltungen
- Konzernstrukturen und stabile Prozesse

DEIN PROFIL

- Du hast fundierte Erfahrung im Vertrieb von Personaldienstleistungen und fühlst dich sicher im Umgang mit Kunden.
- Verkaufstalent und Vertriebskompetenz – du überzeugst durch dein Engagement und deine Fähigkeit, passende Lösungen anzubieten.
- Du interessierst dich für neue Technologien und digitale Lösungen.
- Deine Deutschkenntnisse sind verhandlungssicher, da du oft auf Konzernebene kommunizierst.
- Englischkenntnisse sind ein Plus, da du auch internationale Kunden betreust.
- Du denkst lösungsorientiert und gehst proaktiv auf deine Kunden zu.
- Du hast Freude daran, Beziehungen zu pflegen und als Ansprechpartner:in eine wertschätzende Kommunikation zu gewährleisten.

Und das Beste: Du kannst in einem dynamischen Umfeld mit viel Raum für deine persönliche und berufliche Weiterentwicklung durchstarten!

Worauf wartest du noch? Du bist neugierig geworden wer unser Auftraggeber ist und hast Interesse, mehr über diese spannende Position und das Unternehmen zu erfahren? Dann nutze diese Chance durchzustarten und **schick uns deine Bewerbung inkl. Sperrvermerke**. Wir freuen uns, mehr über dich und deine Wünsche zu erfahren.

Noch Fragen? Dann wende Dich bitte an Frau Huber e-Mail: huber@jobaffairs.at oder telefonisch unter +43 676 848 216 14.

Jetzt bewerben